

Sie suchen eine
neue Herausforderung
und möchten sich im



AUSSENDIENST (Baubranche) beweisen?

Dann sind Sie bei uns richtig! Wir, ein seit 1968 in der Schweiz tätiges Unternehmen verfügen über ein umfangreiches Produktesortiment mit Schwerpunkt Fertigmörtel und zementgebundene, mineralische Mörtel.

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen/eine Aussendienstmitarbeiter/in für die **Region Westschweiz**

Was sind Ihre Aufgaben?

- Betreuung der bereits bestehenden Händler sowie Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Akquisition von Endkunden wie z.B. Baumeister, Gartenbauer, Werkhöfe etc.
- Betreuung und Akquisition von **Grossbaustellen** z.B. im **Bereich Tunnel- und Spezialtiefbau**
- **Eigenständige** Planung, Koordination und Durchführung von Verkaufs-Aktivitäten (Kundenevents)

Was bringen Sie dafür mit?

- abgeschlossene Berufsausbildung im Baubereich
- Mehrjährige Erfahrung mit Baustoff-Produkten von Vorteil
- sichere, schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in der **deutschen und französischen Sprache**
- gute Anwenderkenntnisse der MS Office-Programme
- Branchenkenntnisse erwünscht
- belastbare, loyale, flexible Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung, Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen, unternehmerischem Denken und Verhandlungsgeschick

Was bietet die SAKRET AG/SA Ihnen?

Die SAKRET AG/SA ist ein dynamisches Unternehmen, welches ständig bestrebt ist, sich den aktuellen Bedürfnissen auf dem Markt anzupassen. In der Organisation und Planung Ihres Aufgabengebietes wird Ihnen weitgehend freie Hand gelassen. Es erwartet Sie ein junges, aufgeschlossenes Team, sowie eine zeitgemässe Entlohnung.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto z.H. Markus Kuhn an folgende E-Mail Adresse: m.kuhn@sakret.ch

SAKRET DER ERFINDER DER WERKTROCKENMÖRTEL

SAKRET AG/SA

Gewerbestrasse 1
4500 Solothurn

Tel. 032 624 55 40
Fax 032 624 55 49

info@sakret.ch
www.sakret.ch